Nanotechnologie für Anleger und Investoren

Ein neutrales Expertenseminar über Investitionschancen und -Risiken in verschiedenen Anlageklassen der Nanotechnologie

Ein Seminar für Anleger und Investoren,
von Private Equity bis Blue Chip
über falschen Hype und echte Pioniere,
... und umgekehrt.

Anmeldung bis spätestens:
18. April 2005

LÖSUNG h
IDEEN FÜR'S KAPITAL
HELGE HARDACKER

Nanotechnologie, ist das etwas für mich?

Liebe Anleger und Investoren, liebe Nanotech-Interessierte,

eigentlich wollten wir überhaupt keine Seminare anbieten, denn wir verstehen uns als Beratungsunternehmen für industrielle High-Tech-Produkte. Wir bewerten Märkte, Strategien und letztlich auch Wachstumschancen von jungen Unternehmen. Unsere Welt sind die Industriemärkte, auf denen letztendlich Ideen umgesetzt werden, ...oder halt scheitern. Theorien können Sie von uns nicht erwarten.

Mit unseren Industriestudien wie der „Hardy´s Benchmarkstudy" über bereits industriell tätige Nanotechunternehmen und deren realistische Finanz- und Ergebnissituation tragen wir dazu bei, das komplexe „Nanothema" zu strukturieren und aus Kundensicht auf seine Tragfähigkeit hin zu bewerten.
Vielleicht ist diese kundenorientierte Consultingsicht ja doch der bessere Weg zu einer realistischen Due Diligence, ... denn die steht letztendlich vor jeder Investitions- und Anlageentscheidung.
Auch vor Ihrer persönlichen.

Gerne haben wir deshalb die Anregung vom BAND aufgenommen, nicht nur das Wissen aus unserer Benchmarkstudie über die unterschiedlichen Nanotechsegmente, sondern auch über die jeweilige Finanzsituation an interessierte Investoren weiterzugeben.

Uns war dabei wichtig, neben der „Engel-typischen" Beteiligung auch die Anlageklassen aufzuführen, die verstärkt durch Medien wahrgenommen werden. Soll ich mich lieber an einem Nanotech-VC-Fond beteiligen? Wie sind die verschiedenen Investmentfonds öffentlich gehandelter Nanotech-Unternehmen zu sehen? Liegt die bessere Rendite eher bei den Nanotech-Kunden und einigen etablierten Börsenwerten?

Wir versprechen Ihnen keine Theorien. Wir zeigen Ihnen nur ein ehrliches und gewichtetes Bild der Nanotech-Szene auf, mit allen Beteiligten, Interessen, Strukturen und Geldströmen.
Ihre Anlageentscheidung wird dadurch nicht unbedingt leichter, aber deutlich sicherer.
Eine Seminarinvestition mit bester Rendite.

HelgeHardacker

Mit freundlicher Unterstützung vom BAND Business Angels Netzwerk Deutschland e.V.

Anmeldung/spätestens: 18. April 2005

☐ Herr ☐ Frau

Name

Vorname

Titel

Firma

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Telefon

Fax

E-Mail

☐ Nanoseminar für Investoren und Anleger
Freitag, 20.05.2005, 13.30 - 19.00 Uhr
Öschberghof, 78166 Donaueschingen, EUR 210,- plus MwSt.

☐ Ich bin Mitglied beim BAND bzw. eines Mitgliedsnetzwerkes
Bitte rechnen Sie den Rabatt von EUR 30,- an.

☐ Ich nehme gerne am Dinner mit Abendvortrag teil EUR 50,- plus MwSt.

☐ Dinner und Abendvortrag für eine Begleitperson EUR 50,- plus MwSt.

Ort, Datum Unterschrift

Nach Anmeldung erhalten Sie Ihre Teilnahmebestätigung und eine Rechnung zur sofortigen Begleichung.

Stornierungen bis 10 Tage vor Veranstaltungsbeginn sind kostenfrei. Danach berechnen wir die Hälfte aller Leistungen. Eine Ersatzperson können Sie jederzeit benennen.

Wir haben für Sie ein Zimmerkontingent auf den Namen „Lösung h²" reserviert. Bitte buchen Sie rechtzeitig direkt beim Hotel, da wir nicht ausgeschöpfte Kontingente früh zurückgeben.
Auch unsere Referenten können im Extremfall ausfallen. Wir müssen uns daher vorbehalten, die Veranstaltung abzusagen oder Änderungen einzelner Programmpunkte vorzunehmen.

Lösung h² – Bärengasse 5 – D-78050 VS-Villingen – Fon: +49 (0)7721 903950
Fax: +49 (0)7721 903951 – info@loesung-h-quadrat.com – www.loesung-h-quadrat.com

Organisatorisches

Wir sind Gast des Öschberghofes, einem Golf-und Wellnesshotel, das sehr ansprechende und persönliche Tagungsmöglichkeiten bietet. Eine gute Gelegenheit, das Nützliche mit einer Golfrunde oder einem verlängerten Wochenende zu verbinden.

Der Öschberghof
Golfplatz 1
D - 78166 Donaueschingen
Telefon: +49 (0) 7721 84-0
Telefax: +49 (0) 7721 84-600
www.oeschberghof.de

Unser Seminar beginnt am Freitag, den 20.Mai um 14.00 Uhr.

Ab 13.00 Uhr bieten wir allen eintreffenden Teilnehmern einen kleinen Snack. Für Pausenverpflegung ist gesorgt. Je nach Intensität der Diskussion sehen wir das Seminarende gegen 19.00 Uhr.

Zur Pflege der Kontakte und vertiefender Diskussion mit einigen der Referenten, freuen wir uns über Ihre Teilnahme an dem optionalen Abendprogramm mit Dinner und Vortrag.

Helge Hardacker referiert zum Digestif über Frontstories: „Investments mit Hebelwirkung; über glückliche Engel, Risiken, Augenmaß und Motivation“.

Kern des Seminars

Uns liegt daran, Ihnen die Strukturen und Mechanismen der deutschen „Nanotech-Community“ aufzuzeigen. Wir vermitteln Ihnen die Grundlagen, um die Chancen und Risiken Ihrer zukünftigen finanziellen Engagements in dem komplexen Themengebiet Nanotechnologie besser einschätzen zu können.

Um diese Neutralität sicherzustellen, führen wir Sie in jede Investmentkategorie mit einer ganzheitlichen Sichtweise und Marktdarstellung ein, bevor unsere Referenten exemplarisch in die Tiefe gehen.

Neben den Fakten erläutern wir Ihnen auch die zum Teil konkurrierenden Begriffsbestimmungen und Abgrenzungen. Wir freuen uns auf ein anregendes, informatives und diskussionsreiches Seminar.

Nanotechnologie, ... über was reden wir überhaupt?

Helge Hardacker, geschäftsführender Partner von Lösung h^2 durchleuchtet und strukturiert mit Ihnen das gesamte Technologiefeld; technisch und wirtschaftlich. Das Ziel: ein besseres Gefühl für Strukturen, Zahlen und Interessen.

- Wie grenzen Insider das Technologiefeld ab?
- Welche Vorstellungen und Visionen machen den besonderen Reiz der Nanotechnologie aus?
- Wie realistisch sind einzelne Szenarien?
- Welche Förderstrukturen existieren für Innovatoren?
- Wie verzerren diese die Gesamtwahrnehmung?
- Wer sind die beteiligten Unternehmen, Institute, Förderer, etc?
- Wie groß sind die jeweiligen Segmente; heute und morgen?
- Welche Bedeutung haben die deutschen Aktivitäten im Weltmarkt?

Wie finde ich einen erstklassigen „Nano-Pionier“, an dem ich mich direkt beteiligen kann?

Dr. Dirk Haft, Geschäftsführer der attocube, München – einem Hersteller von Mikroskopiekomponenten / Nanopositionierern - stellt seine Start-up-Story vor. Ein Unternehmen, das mit einer cleveren Idee bereits international Anerkennung gefunden hat.

Dr. Karim Balan, Geschäftsführer der NanodelTechnologies, Magdeburg – einem Hersteller von polymeren Nanopartikeln als Wirkstoff-Carrier zur Überwindung der Blut-Hirn-Schranke – stellt den Weg und die Aussichten seines Unternehmens vor. Ein längerfristiges und anspruchsvolles Arbeitsgebiet, mit großem Wachstumspotential für den Pharmamarkt.

- Wie haben die Unternehmen „gegründet“?
- Wer unterstützte sie dabei, ... auch finanziell?
- Wie sind die Unternehmen in Kontakt mit ihren Business-Angel gekommen?
- Was sind die Erwartungen der Unternehmen an ihre „Engel“ und Investoren?
- Wieviel Nano-Unternehmen suchen „Angel-Money“?

Das indirekte Engagement: Risikostreuung durch Venture Capital Fonds?

Lösung h^2 führt in das Thema ein und zeigt die weltweit tätigen VC-Fonds auf, die sich auf das „Nanothema“ konzentrieren.

Aymeric Sallin, Initiator und Geschäftsführer von Nanodimension, Zürich erläutert detailliert die grundsätzlichen Überlegungen, warum ein VC-Fond für Nanotechnologieunternehmen eine gute Balance aus langfristigem Ertragspotential und Risikostreuung sein kann:

- Welche VC-Gesellschaften sind hier im Spiel?
- Wie suchen und investieren diese Insider?
- Was suchen diese Gesellschaften?
- Wann macht eine Konzentration auf Nano-Unternehmen Sinn?
- Was ist der „Mehrwert“ für einen Anleger?
- Welche VC-Fonds sind offen für weitere Investoren?

Dieser Seminarteil findet zum Teil in englischer Sprache statt.

Wie kann ich in einer flexibleren Form am „Nanotrend“ partizipieren?

Viele Banken bieten mittlerweile „Nano-Baskets“ oder ähnliche Zertifikate an. Zum Teil werden auch die wenigen etablierten Nanotech-Investmentfonds durch diese Banken mit vertrieben.

Dr. Thiemo Lang hat als Pionier den ersten Nanotech-Fond für die activest / Hypovereinsbank aufgebaut und gilt als Insider der weltweiten„börsennotierten Nano-Szene“.

- Welche Investmentfonds sind auf dem Markt?
- Was sind die Methoden und Ansätze zur Auswahl der interessanten Kandidaten?
- Welchen Mechanismen folgt der Markt?
- Wie kann ich hier mein Risiko als Anleger reduzieren?
- Welche Endmärkte und Endkunden gelten als attraktiv?
- Wo positioniere ich mich am besten innerhalb der Wertschöpfungskette als Anleger?

LÖSUNG h IDEEN FÜR'S KAPITAL HELGE HARDACKER

BAND

attocube systems positioning for the nanoworld

NanoDel

NanoDimension supporting nanotechnology

Activest Die aktive Fondsgesellschaft.